

# Fiebre del oro de California

**1ª PARTE** – En 1848, James Marshall encontró oro en el molino de Sutter, ubicado cerca de Sacramento, California. A medida que las noticias sobre este descubrimiento se difundían por todo el mundo, miles de personas de otros países y diferentes partes de los Estados Unidos llegaron a California en busca de oro y trabajo durante la Fiebre del oro de California. Con aproximadamente 300,000 personas que se mudaron a California durante este tiempo, los pueblos que en algún momento eran pequeños rápidamente se convirtieron en *ciudades de crecimiento rápido*. Estas ciudades de crecimiento rápido *abrumaron* a los pueblos mexicanos y a los nativos americanos que ya habían estado viviendo en estas tierras durante años.

Ya sea que viajaran a California caminando, en *vagones cubiertos* o en botes, una vez que llegaban a estas ciudades, la gente necesitaba comprar alimentos, suministros, y otros artículos. Muchas *negocios* nuevas comenzaron a proporcionar productos (artículos para la venta) y servicios (actividades para la venta que ayudan a otras personas) a las personas que vivían en California. Todavía existen varias de las empresas que comenzaron durante la Fiebre del oro de California, como los jeans Levi's y el banco Wells Fargo. A medida que cada vez se encontró menos oro, la gente comenzó a abandonar estas ciudades. Algunas ciudades de crecimiento rápido se convirtieron rápidamente en *pueblos "fantasmas"* (pueblos abandonados), mientras que otras, como San Francisco y Sacramento, siguen siendo ciudades grandes en la actualidad. Al final, muy pocos mineros de oro se enriquecieron con este oro. Las personas que ganaron mucho dinero durante la Fiebre del oro de California fueron las personas que vendieron diferentes productos y servicios a los mineros de oro.



San Francisco, California, noviembre 1849

## *Glosario*

**Ciudades de crecimiento rápido:** pequeños pueblos que crecen rápidamente con mucha gente y nuevos negocios.

**Negocios:** la actividad de fabricar, comprar, o vender bienes o prestar servicios para la venta.

**Vagones cubiertos:** vagones grandes con capotas altas de lona.

**Pueblos fantasmas:** pueblos donde viven pocas o ningunas personas.

**Abrumado:** personas afectadas por fuerzas o por números.

# Fiebre del oro de California

**2ª PARTE** - Aprenda más sobre algunos de los diferentes trabajos que las personas tuvieron durante la Fiebre del oro de California, mirando estos artefactos del Museo Autry del Oeste Americano en el lado izquierdo. Los artefactos son objetos como herramientas o documentos como cartas del pasado. Luego lea las descripciones de trabajo en el lado derecho.



**Panaderos:** Panaderos como Mary Jane Caples ganaron mucho dinero durante la Fiebre del oro de California. Cuando su esposo James se enfermó, Mary Jane decidió hacer pasteles para vendérselos a los mineros de oro. Las manzanas y los duraznos fueron algunos de los ingredientes que se utilizaban para hacer pasteles. Después de hornear los pasteles en hornos holandeses (ver la fotografía) o en una estufa, Mary Jane vendía sus pasteles de frutas por \$1.25 cada uno. Otros artículos que los panaderos podrían haber usado en su trabajo incluían cucharas, moldes para pasteles e ingredientes como harina y especias.



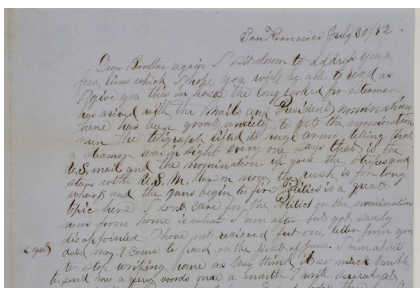
**Barberos:** Los barberos proporcionaron un servicio muy necesario durante la Fiebre del oro de California. Los mineros de oro podían cortarse el pelo y afeitarse la barba en las peluquerías. Como propietario del salón de afeitado metropolitano, Edward P. Duplex tenía una barbería exitosa y otros barberos trabajaban para él. Otros artículos que los barberos probablemente utilizaron durante la Fiebre del oro de California incluían cepillos (ver la fotografía), peines, tazas, cuchillas de afeitar y jabón de afeitar.



**Mineros de oro:** Los mineros de oro buscaron oro durante la Fiebre del oro de California. Al trabajar en ríos helados y temperaturas altas de hasta 120 grados, los mineros de oro como J.D. Borthwick aprendieron rápidamente que la búsqueda de oro era un trabajo duro. Muchos mineros de oro se sintieron decepcionados por la cantidad de tiempo que les llevaba separar la arena, la grava, y el barro del oro que habían recogido en los ríos en sus sartenes para oro (ver la fotografía).



**Lavanderos:** Durante la Fiebre del Oro en California, los lavanderos ofrecían un servicio importante. Lavaban y planchaban ropa. La primera lavandería china en San Francisco fue abierta por una persona llamada Wah Lee. Las lavanderías eran un negocio rentable durante la Fiebre del Oro en California. Otros artículos que los lavanderos podrían haber utilizado durante la Fiebre del Oro en California incluyen tablas de lavar, jabón y planchas (ver fotografía).



**Comerciantes:** Los comerciantes vendían artículos como materiales de construcción, alimentos, periódicos y herramientas a los mineros de oro durante la Fiebre del Oro en California. Cobrándoles \$2.50 por cada carta (ver fotografía) y \$1.50 por cada periódico que normalmente costaba un níquel en el Este, los comerciantes aumentaron los precios de los artículos que vendían. Los comerciantes subieron los precios porque sabían que los mineros de oro estaban desesperados por comida, suministros, herramientas y noticias.

# Fiebre del oro de California

**3ª PARTE** – Imagine que es el año 1849 y está buscando trabajo durante la Fiebre del oro de California. Elija uno de los trabajos sobre los que aprendió en la página anterior. Luego, conteste las preguntas en la tabla escribiendo sus respuestas en una hoja de papel o en el espacio que verá a continuación.

PREGUNTAS SOBRE EL TRABAJO	EJEMPLOS DE RESPUESTAS	SUS RESPUESTAS
¿Cuál es el nombre del trabajo que eligió?	Panadero Barbero Minero de oro Lavadero Comerciante	
¿Cómo describiría este trabajo?  ¿Qué tipo de cosas hará?	Responsabilidades Precios de las cosas Productos vendidos Servicios prestados	
¿Qué te ayudará a hacer este trabajo?  ¿Qué suministros y/o herramientas te ayudarán a hacer este trabajo?	Materiales de construcción Hornos holandeses Sartenes para oro Mulas Maquinillas de afeitar Tablas de lavar Otros artículos	
¿En qué tipo de actividades es bueno que lo ayudarán a hacer este trabajo?	Limpiando cosas Encontrando cosas Hornear cosas Vendiendo cosas Afeitando barbas Otras actividades	
¿Por qué es la mejor persona para este trabajo?	Confiable Experimentado Flexible Trabajo duro	
¿Por qué es la mejor persona para este trabajo?  ¿Qué palabras lo describen mejor?	Honesto Simpático Ingenioso Responsable	

# Fiebre del oro de California

**4ª PARTE** – Ahora que ha elegido un trabajo de la Fiebre del oro de California, debe informar a los demás que está disponible para comenzar a trabajar. Haga un anuncio o un afiche explicando por qué las personas deberían contratarlo para este trabajo. Escriba su anuncio utilizando frases derivadas en un papel o en el espacio provisto. Incluya la siguiente información en su anuncio:

- Un título que llame la atención de las personas
- Nombre del trabajo
- Descripción del trabajo
- Suministros y/o herramientas que utilizarás
- Tipos de actividades en las que es bueno
- Por qué es la mejor persona para el trabajo

Título: \_\_\_\_\_

Estoy buscando un trabajo como \_\_\_\_\_

Los tipos de cosas que haré cuando estoy trabajando incluyen \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Algunas de las cosas (suministros y/o herramientas) que me ayudarán a realizar este trabajo son

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Los tipos de actividades en las que soy bueno que me ayudarán a realizar este trabajo incluyen

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Algunas palabras que describen por qué soy la mejor persona para este trabajo son

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_